

Business Development Bereich Innovation (80 – 100%)

Inspire 925 arbeitet mit grösseren Firmen zusammen, um ihre Innovationsfähigkeit zu stärken sowie Innovationen firmenintern voranzutreiben. Durch ihre Formate will Inspire 925 dem Endkunden wertvolle Einblicke in unterschiedliche Innovationsbereiche ermöglichen. Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine aufgeschlossene, proaktive und belastbare Persönlichkeit, mit mehrjähriger Erfahrung in Sales, Business Development und/oder Projektmanagement. Zusätzlich übernimmst du gerne Verantwortung und trägst sichtbar zum Erfolg des Unternehmens bei. Du hast ein tiefgehendes Verständnis für digitale und technische Themen. Es erwarten dich interessante und abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem dynamischen und motivierten Team. Die Möglichkeiten zur Weiterentwicklung in unserem Unternehmen sind vielfältig und verhandelbar.

Deine Aufgaben

- Erstellung und Ergänzung von Verkaufsmaterialien
- Verkauf von Innovationsdienstleistungen an Endkunden (B2B), vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Betreuung und Management von bestehenden Kunden
- Durchführung von Innovationsformaten in Zusammenarbeit mit dem Endkunden
- Erstellung von Case Studies und weiteren Visibilitäts-fördernden Materialien (Pressemitteilungen, Medienberichte).
- Aktualisierung von digitalen Kanälen in Bezug auf Innovation (inkl. Website, Social Media)
- Aufbau von Kooperationen mit Partnerunternehmen
- Diverse organisatorische Aufgaben zur Unterstützung der Geschäftsführung

Anforderungen

- Mehrjährige Arbeitserfahrung in Business Development und/oder Sales
- Durchsetzungs- und Überzeugungsvermögen sowie Stärke in Abschluss und Akquise
- Verhandlungsgeschick und sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Hochschulabschluss
- Muttersprache Deutsch und sehr gute Englischkenntnisse
- Hands-on Mentalität sowie hohe Ziel- und Erfolgsorientierung
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Unternehmerisches Denken und Handeln

Wünschenswert

- Digitale und technische Affinität
- Mindestens drei Jahre Arbeitserfahrung im B2B Sales
- Flair fürs Schreiben

Bedingungen

- Arbeitspensum 80-100%
- Arbeitsort Zürich, Römerhof (1 Tag Homeoffice möglich)

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine vollständige Bewerbungsunterlagen an die folgende Emailadresse: contact@inspire925.com.